

Année 3

Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
StandUp Factory	La denrée rire	One More Joke	La Vibe
Le talent ne improvise pas	On rit, donc on est	Parce qu'une blague de plus, c'est jamais trop !	Ici, on rit fort, on vit fort

INVESTISSEMENTS & FINANCEMENT	Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
Nouvelle(s) salle(s) de spectacle	2	1	2	0
Nombre de salles de spectacle en service	5	3	4	3
Augmentation de l'emprunt	400,000 €	600,000 €	600,000 €	300,000 €
Durée de l'emprunt en année	4	6	5	6
Taux de l'emprunt annuel	5%	5%	5%	5%
RESSOURCES HUMAINES	Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
Recrutement de nouveaux coachs	8	4	6	0
Nombre total de coachs	20	12	14	12
Nombre de coachs dédiés stand-up	14	8	10	4
Nombre de coachs dédiés impro	6	4	4	8
Salaire d'un coach cette année	58,000 €	40,000 €	45,000 €	50,000 €
Salaire moyen d'un coach depuis l'année 1	57,667 €	40,000 €	41,667 €	50,000 €
MARKETING & COMMUNICATION	Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
Budget publicité online	140,000 €	25,000 €	100,000 €	80,000 €
Budget publicité offline	70,000 €	25,000 €	80,000 €	50,000 €
Budget publicité impro	50,000 €	50,000 €	50,000 €	300,000 €
Prix d'une année de stand-up	6,800 €	7,000 €	6,900 €	6,500 €
Prix d'une année d'impro	6,499 €	7,500 €	5,900 €	7,500 €
BONUS & PENALITES	Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
Produits exceptionnels				
Charges exceptionnelles				

RESULTATS	Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
Prestation Stand-up				
Capacité d'accueil stand-up	560	320	400	160
Parts de marché stand-up	421	320	319	160
Parts de marché stand-up en %	34.51%	26.23%	26.15%	13.11%
Capacité d'accueil restante	139	0	81	0
Prestation Improvisation				
Capacité d'accueil impro	240	160	160	320
Parts de marché impro	240	160	160	320
Parts de marché impro en %	27.27%	18.18%	18.18%	36.36%
Capacité d'accueil restante	0	0	0	0

PRINCIPAUX INDICATEURS FINANCIERS	Team 1	Team 2	Team 3	Team 4
Chiffre d'affaires	4,422,560	3,440,000	3,145,100	3,440,000
Achats & charges externes	839,000	449,800	694,400	779,800
Impôts et taxes	467,591	515,895	334,596	409,293
Charges de personnel	1,343,797	659,670	805,318	779,530
Dotations aux Amortissements	300,000	180,000	240,000	180,000
Charges financières & exceptionnelles	52,400	69,950	50,000	46,500
Produits financiers & exceptionnelles	0	0	0	0
Résultat net	1,419,773	1,564,685	1,020,787	1,244,878
En % du chiffre d'affaires	32.10%	45.49%	32.46%	36.19%
Solde en banque en fin d'année	1,298,590	2,892,675	1,454,092	1,899,025
Résultats cumulés depuis l'année 1	2,218,999 €	2,397,580 €	2,019,497 €	1,884,732 €

Capacité d'emprunt	3,798,407 €	3,760,065 €	3,524,398 €	3,275,172 €
Dettes/capitaux propres	49.21%	60.61%	48.05%	50.09%

Année 3

Team 5	Team 6	Team 7	Team 8
FouRire	Open mic	LA VANNE	Epiclub
Mdr	Le rire commence ici	Le trac passe, la salle casse	Le rire, c'est notre business

INVESTISSEMENTS & FINANCEMENT				
Nouvelle(s) salle(s) de spectacle	3	0	2	2
Nombre de salles de spectacle en service	5	3	4	4
Augmentation de l'emprunt	800,000 €	0 €	600,000 €	0 €
Durée de l'emprunt en année	5	0	6	0
Taux de l'emprunt annuel	5%	5%	5%	5%
RESSOURCES HUMAINES				
Recrutement de nouveaux coachs	12	0	4	7
Nombre total de coachs	20	12	10	15
Nombre de coachs dédiés stand-up	12	8	6	8
Nombre de coachs dédiés impro	8	4	4	7
Salaire d'un coach cette année	55,000 €	48,000 €	55,000 €	50,000 €
Salaire moyen d'un coach depuis l'année 1	55,000 €	49,333 €	50,000 €	50,000 €
MARKETING & COMMUNICATION				
Budget publicité online	120,000 €	70,000 €	120,000 €	100,000 €
Budget publicité offline	100,000 €	39,997 €	100,000 €	80,000 €
Budget publicité impro	60,000 €	30,000 €	80,000 €	90,000 €
Prix d'une année de stand-up	5,800 €	6,300 €	6,900 €	5,700 €
Prix d'une année d'impro	6,000 €	7,500 €	7,800 €	6,500 €
BONUS & PENALITES				
Produits exceptionnels				
Charges exceptionnelles				

RESULTATS				
Prestation Stand-up				
Capacité d'accueil stand-up	480	320	240	320
Parts de marché stand-up	352	307	240	320
Parts de marché stand-up en %	28.88%	25.18%	19.69%	26.25%
Capacité d'accueil restante	128	13	0	0
Prestation Improvisation				
Capacité d'accueil impro	320	160	160	280
Parts de marché impro	320	160	160	280
Parts de marché impro en %	34.78%	17.39%	17.39%	30.43%
Capacité d'accueil restante	0	0	0	0

PRINCIPAUX INDICATEURS FINANCIERS				
Chiffre d'affaires	3,961,600	3,134,100	2,904,000	3,644,000
Achats & charges externes	859,000	489,797	764,400	734,400
Impôts et taxes	358,840	414,356	277,110	426,498
Charges de personnel	1,278,560	753,880	724,160	926,610
Dotations aux Amortissements	300,000	180,000	240,000	240,000
Charges financières & exceptionnelles	71,680	36,000	50,000	20,000
Produits financiers & exceptionnels	0	0	0	0
Résultat net	1,093,520	1,260,067	848,330	1,296,493
En % du chiffre d'affaires	27.60%	40.21%	29.21%	35.58%
Solde en banque en fin d'année	1,011,660	1,585,673	566,011	1,290,790
Résultats cumulés depuis l'année 1	1,777,620 €	1,731,317 €	1,168,901 €	2,184,293 €

Capacité d'emprunt	2,701,200 €	3,128,279 €	1,860,691 €	4,242,088 €
Dettes/capitaux propres	69.99%	46.00%	73.33%	29.24%

Année 3

Team 9	Team 10	Team 11	Team 12
nouvelle école	Studio Percée	L'Issue de Secours	Trécon Comedy Club
s'engager à bâtir un monde comique	Un lieu pour oser. Un lieu pour percer	Plus efficace qu'un psy, moins cher qu'un divorce.	Quest ce qu'on se Marne

INVESTISSEMENTS & FINANCEMENT				
Nouvelle(s) salle(s) de spectacle	2	2	2	1
Nombre de salles de spectacle en service	6	5	3	5
Augmentation de l'emprunt	999,999 €		600,000 €	0 €
Durée de l'emprunt en année	6		6	0
Taux de l'emprunt annuel	5%	5%	5%	5%
RESSOURCES HUMAINES				
Recrutement de nouveaux coachs	9	8	6	4
Nombre total de coachs	23	18	10	20
Nombre de coachs dédiés stand-up	8	10	5	11
Nombre de coachs dédiés impro	15	8	5	9
Salaire d'un coach cette année	45,000 €	48,000 €	70,000 €	55,000 €
Salaire moyen d'un coach depuis l'année 1	55,000 €	46,333 €	55,000 €	53,333 €
MARKETING & COMMUNICATION				
Budget publicité online	50,000 €	240,000 €	60,000 €	250,000 €
Budget publicité offline	50,000 €	200,000 €	40,000 €	250,000 €
Budget publicité impro	50,000 €	240,000 €	100,000 €	300,000 €
Prix d'une année de stand-up	5,500 €	6,200 €	6,500 €	5,750 €
Prix d'une année d'impro	3,000 €	7,200 €	6,500 €	6,250 €
BONUS & PENALITES				
Produits exceptionnels				
Charges exceptionnelles				

RESULTATS				
Prestation Stand-up				
Capacité d'accueil stand-up	320	400	200	440
Parts de marché stand-up	296	336	200	386
Parts de marché stand-up en %	24.30%	27.59%	16.42%	31.69%
Capacité d'accueil restante	24	64	0	54
Prestation Improvisation				
Capacité d'accueil impro	600	320	200	360
Parts de marché impro	319	221	200	260
Parts de marché impro en %	31.90%	22.10%	20.00%	26.00%
Capacité d'accueil restante	281	99	0	100

PRINCIPAUX INDICATEURS FINANCIERS				
Chiffre d'affaires	2,585,000	3,674,400	2,600,000	3,844,500
Achats & charges externes	843,600	1,259,000	549,800	1,379,000
Impôts et taxes	0	258,370	235,950	178,141
Charges de personnel	1,212,880	1,043,964	870,400	1,281,850
Dotations aux Amortissements	360,000	300,000	180,000	300,000
Charges financières & exceptionnelles	193,726	20,957	39,000	154,086
Produits financiers & exceptionnelles	0	0	0	0
Résultat net	-25,206	792,109	724,850	551,423
En % du chiffre d'affaires	-0.98%	21.56%	27.88%	14.34%
Solde en banque en fin d'année	-1,378,518	-159,861	546,880	-1,191,981
Résultats cumulés depuis l'année 1	8,149 €	1,441,769 €	890,930 €	729,878 €

Capacité d'emprunt	0 €	2,825,308 €	1,525,910 €	689,634 €
Dettes/capitaux propres	815.14%	37.79%	71.87%	133.04%